

Startup Pitch Deck

Le damos la bienvenida a Windoce, LLC, una solución financiera para empresas. Presentamos nuestro pitch deck con la esperanza de que sea de su agrado y les brinde una visión clara de nuestros servicios.

Created By : Pedro LI.



● Introduction



Bienvenidos al pitch deck de Windoce, LLC, donde presentaremos nuestra innovadora plataforma de asistentes financieros personalizados. ¿Alguna vez has deseado tener acceso a un experto financiero personalizado que esté disponible las 24 horas del día, los 7 días de la semana? ¡Entonces esta es la solución que has estado esperando! Nuestra IA del asistente financiero utiliza tecnología de modelado de lenguaje natural GPT para brindar capacitaciones financieras personalizadas a cada usuario, generando respuestas asequibles y de fácil comprensión.

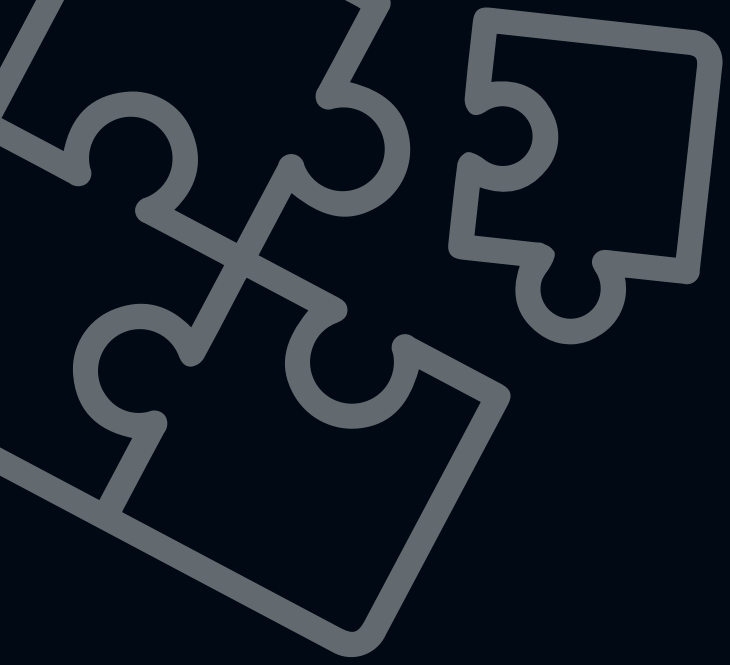
Además, nuestra plataforma tiene la capacidad de analizar los datos financieros del usuario y proporcionar un perfil financiero detallado con recomendaciones personalizadas, lo que permite al usuario tomar decisiones más informadas. ¿Estás interesado en saber más sobre cómo nuestra tecnología puede transformar la forma en que las personas manejan sus finanzas? ¡Entonces, sigue leyendo y prepárate para sumergirte en el futuro de los servicios financieros personalizados!



● Problem

- Demora en la emisión y entrega de las tarjetas debido a procesos manuales y/o burocráticos.
- Costos asociados a la impresión y distribución de las tarjetas, que pueden ser elevados y reducir la rentabilidad del negocio.
- Dificultad para personalizar y actualizar las tarjetas, obligando a las empresas a producir grandes cantidades de tarjetas y almacenar un inventario costoso.
- Riesgos de seguridad asociados al almacenamiento y transporte de las tarjetas, que contienen información personal y financiera de los usuarios.





● Solution ●



1

En primer lugar, ofrecemos una solución para aquellas empresas que buscan automatizar los pagos de sus empleados, pero que se enfrentan al desafío de imprimir múltiples tarjetas con su marca.

2

Con nuestra aplicación, podrán cargar su logotipo, seleccionar el color y generar tarjetas personalizadas a nombre de cada empleado. Todo esto se puede hacer de manera fácil y rápida, sin la necesidad de imprimir un gran número de tarjetas físicas.

3

Además, cada vez que necesiten cargar una nueva tarjeta, podrán hacerlo de manera sencilla y eficiente. En resumen, ofrecemos una solución profesional y efectiva para las empresas que buscan simplificar sus procesos de pago.

● Mercado y Clientes



- Como mercado objetivo a personas que prefieren controlar sus gastos y evitar el uso de crédito, y a aquellos que tienen dificultades para conseguir una tarjeta de crédito convencional. Los clientes principales serían aquellos que desean una forma segura y conveniente de hacer compras en línea o en tiendas que aceptan tarjetas.

● Tamaño del mercado potencial

El mercado potencial para las tarjetas prepagadas es amplio y en constante crecimiento. Según estadísticas recientes, se estima que el mercado global de tarjetas prepagadas alcanzará los \$4.5 mil millones de dólares para el año 2027.

● Ejemplos de clientes a los que se dirige la solución

La solución de tarjetas prepagadas está enfocada en una amplia variedad de clientes, desde personas que necesitan controlar su presupuesto hasta empresas que desean controlar los gastos de sus empleados. También es útil para familias que manejan gastos compartidos y para personas que viajan al extranjero y buscan una alternativa a los cheques de viajero o el efectivo.

● Modelo de negocio ●



1

1. Windoce, LLC podría cobrar una tarifa fija por cada tarjeta virtual emitida.
2. La empresa podría cobrar porcentajes de las recargas o depósitos que se realicen en la tarjeta virtual.
3. Windoce, LLC podría ofrecer planes de suscripción a las empresas que utilizan su servicio, donde se incluyan cierta cantidad de tarjetas virtuales al mes.
4. La empresa podría cobrar una tarifa por cada transacción que se realiza con la tarjeta virtual.
5. Windoce, LLC podría cobrar una tarifa por cada vez que se utiliza la tarjeta virtual para realizar compras en línea.

● Mercado de tarjetas ●

La competencia en el mercado de tarjetas prepagadas que generan tarjetas virtuales personalizadas se caracteriza por ofrecer:

1. Diferentes niveles de personalización de la tarjeta virtual.
2. Tarifas y comisiones variables en función de las características de la tarjeta.
3. Facilidad y rapidez en la obtención de la tarjeta virtual.
4. Amplia cobertura geográfica para la utilización de la tarjeta virtual.
5. Herramientas de seguimiento del saldo y del uso de la tarjeta virtual.
6. Posibilidad de realizar transacciones en línea de forma segura.
7. Asistencia técnica y al cliente en diferentes idiomas y canales de atención.
8. Ofertas, promociones y beneficios exclusivos para los usuarios de la tarjeta virtual.



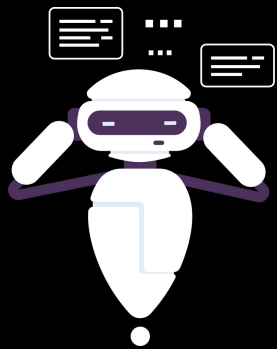
● Propuesta de valor ●



"Asistentes Financieros Personalizados Basados en IA"



La IA del asistente financiero estaría diseñada para brindar capacitaciones financieras personalizadas a cada usuario, con el objetivo de mejorar su comprensión y gestión de sus finanzas. Utilizando tecnología de modelado de lenguaje natural GPT (Generative Pre-trained Transformer) las respuestas serían asequibles y de fácil comprensión por parte del usuario.



El chat bot estará disponible las 24 horas del día, los 7 días de la semana, y se comunicará con el usuario de una manera personalizada y amigable, con la intención de generar la confianza que un ser humano puede proporcionar.



Además, el chat bot tendría la capacidad de analizar los datos financieros del usuario y proporcionar un perfil financiero detallado. Utilizando esa información, el asistente financiero podría recomendar prácticas financieras personalizadas al usuario, lo que permitiría al usuario tomar decisiones más informadas antes de invertir su dinero

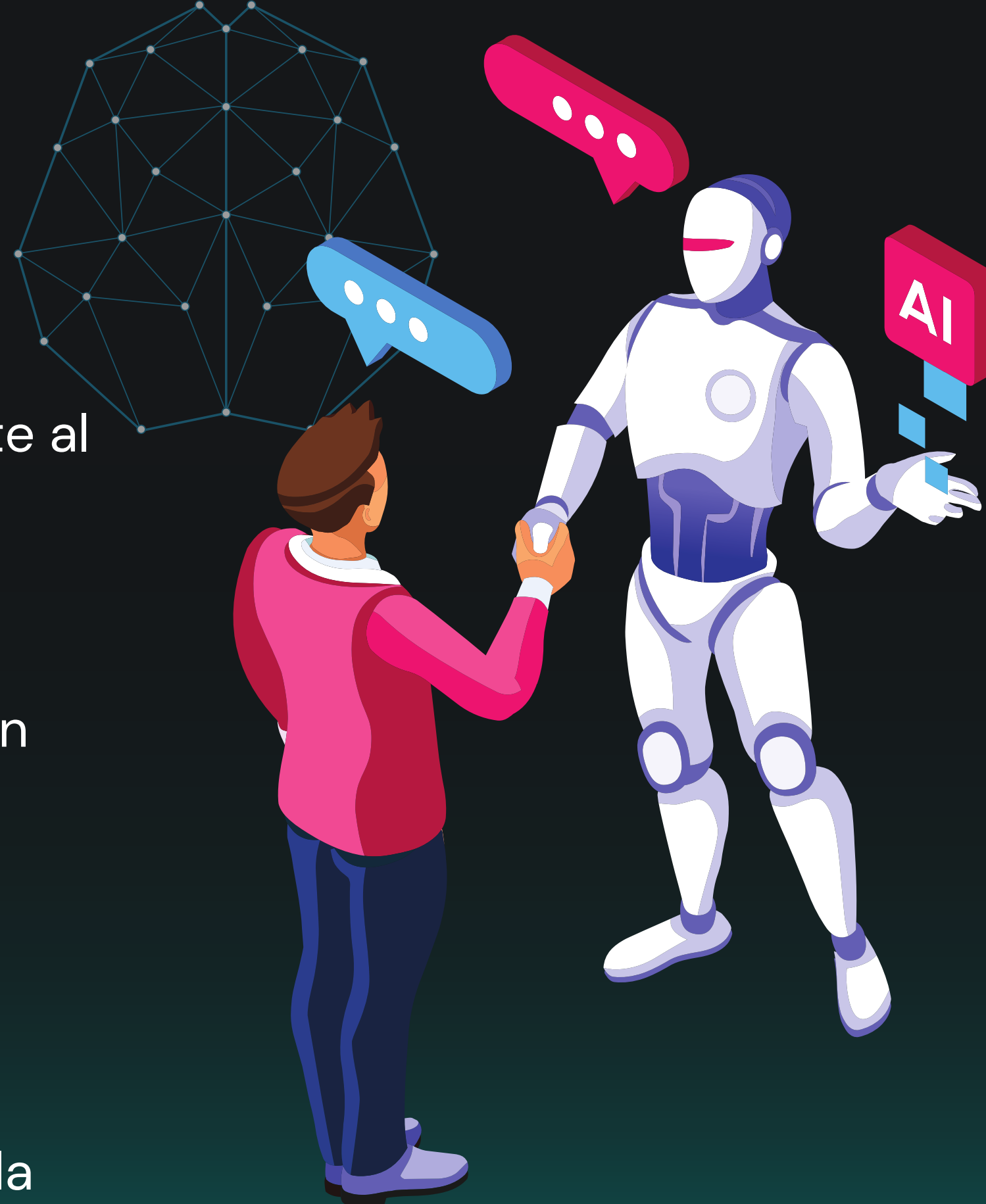
AI Inteligencia



En resumen, la plataforma de asistentes financieros personalizados de Windoce, LLC es una innovación altamente avanzada que permite al usuario tener un chat bot personalizado a su disposición, capaz de brindar asesoramiento financiero y capacitaciones personalizadas en cualquier momento, además de proporcionar un perfil financiero detallado y asequible.



Esta idea de una IA personalizada para cada usuario podría ser de gran interés para los inversionistas, ya que demuestra una gran innovación tecnológica y un movimiento hacia la personalización de servicios financieros.





● Our Team ●



Pedro Llerena

CEO
Director ejecutivo



Andreea Blidar

CTO
Director de tecnología



Sami Junior

CFO
Director financiero

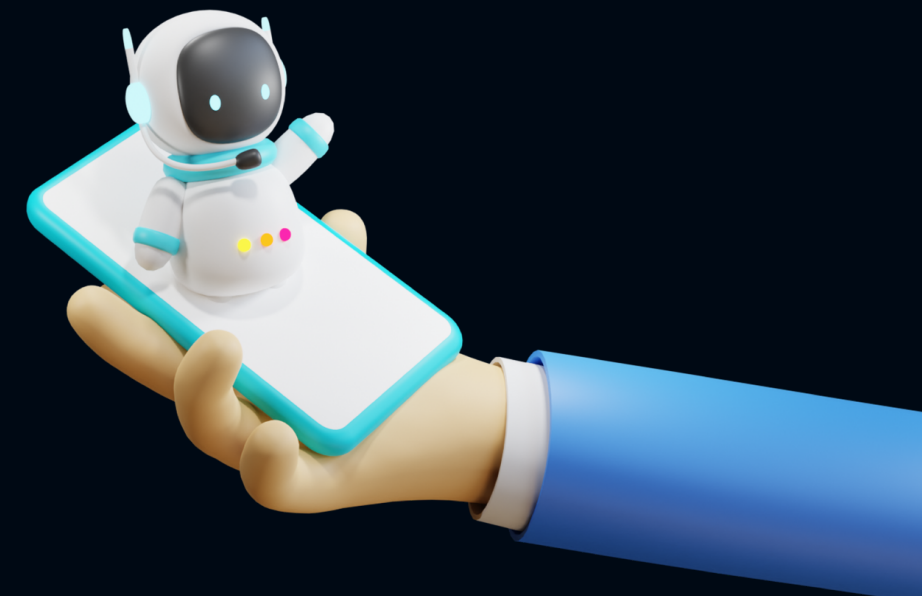


Merry Melina

COO
Director de operaciones

WINDOCE

AI



+1 (302) 208-0168



pedro@windoce.com



www.windoce.com